

# Overnamegolf in technische groothandel Nederland

Handelsbedrijven uit top vijf kopen in hoog tempo concurrenten op

Jan Verbeek  
Amsterdam

Polvo, een groothandel in gereedschappen voor bouw en industrie, neemt een concurrent in Zuid-Nederland over. Het gaat om Van Enckevort, een Limburgs familiebedrijf. De onderneming heeft dertien vestigingen in Oost-Brabant en Limburg. Die zullen worden opgenomen in het bestaande netwerk van Polvo.

De verkoop van Van Enckevort staat niet op zichzelf. Er is opvallend veel beweging onder technische groothandels. Sinds het uitbreken van de economische crisis in 2008 en het daaropvolgende herstel in de bouw en de industrie is er een consolidatieslag gaande. In hoog tempo nemen de grote handelsbedrijven uit de top vijf kleinere groothandels over.

Voor Polvo is het al de derde overname in een jaar. De onderneming uit Zevenbergen wil met de aankoop de positie bij afnemers in Brabant en Limburg versterken. Van Enckevort levert hang- en sluitwerk, bouw- en interieurbeslag, gereedschappen en machines, toegangssystemen en werkkleding. Afnemers zijn aannemers en woningbouwverenigingen.

De familie Van Enckevort, die geen deel uitmaakt van de directie, heeft besloten na 118 jaar afscheid te nemen van de technische groothandel. De overnameprijs die het veel grotere Polvo betaalt, is niet bekendgemaakt. Na de verkoop gaan de groothandels van Van Enckevort voorlopig verder onder eigen naam. Het familiebedrijf telt circa honderd werknemers.

Van Enckevort had het moeilijk in de crisisperiode, maar is nu een redelijk gezond bedrijf, zo blijkt uit de jaarrekening over 2016 die het

**De overname van het Limburgse Van Enckevort was de derde die Polvo deed in een jaar tijd**



heeft gedeponereerd bij de Kamer van Koophandel. Het bedrijf sloot de boeken met een nettowinst van vier ton en beschikte over een eigen vermogen van €5,4 mln op een balanstotaal van €11 mln.

Nieuwe eigenaar Polvo behoort tot de grotere ijzerhandels in Nederland. Concurrenten zijn onder meer marktleider Isero en Destil Groep. Ondanks de consolidatie-

**Technische groothandels rekenen aannemers en woningbouwverenigingen onder hun klanten.** FOTO: DAVID ROZING/HH

slag is de markt nog steeds zeer versnipperd: er zijn bijna 150 regionale groothandels actief. De omvang van de Nederlandse groothandelsmarkt wordt geraamd op €1 mrd tot €1,5 mrd per jaar.

Grote marktpartijen in Nederland hebben vaak een kapitaalcrachtige eigenaar die hun expansiebeleid ondersteunt. Ook marktleider Isero voert een actief overnamebeleid. De groothandelsonderneming uit Woerden maakte onderdeel uit van investeerder H2 Equity Partners tot het in 2015 werd verkocht aan een beursgenoteerde Ierse groothandel.

Polvo maakt deel uit van Pallieter Group in Eindhoven, een familieholding met meer dan duizend werknemers. Het moederbedrijf is opgericht door Martin van Doorne en wordt tegenwoordig geleid door zijn zoon, Wim van Doorne.

Technische groothandel Polvo is een van de vier bedrijfsdelen van Pallieter en mag van de eigenaren branchegenoten opkopen en zo de positie op de Nederlandse groothandelsmarkt versterken. Een greep uit de overnames die het bedrijf de afgelopen jaren deed: De Schakel, Hendriks in Uden, Van den Ham in Nijkerk en onlangs nog Zwaard in Delft. Met een acquisitie is een bedrag gemoeid dat zich beweegt tussen enkele tonnen en enkele miljoenen. Uit de jaarverslagen blijkt dat Polvo voor Zwaard ruim €3 mln betaalde en voor Hendriks ruim €2 mln.

Mede door de acquisities groeide de omzet naar €84 mln in 2017. De technische groothandel, die wordt geleid door Willem van Meurs (59), boekte een nettowinst van €4,4 mln.

Polvo staat aan het hoofd van een elftal ijzerwarenvakhandels. De onderneming groeit met de overname van Van Enckevort naar vijftig vestigingen door heel Nederland. Het moederbedrijf regelt een aantal zaken centraal per regio. Het gaat dan om administratie, IT, logistiek en inkoop. Ook marketing en reclame worden centraal voor alle bedrijven aangestuurd.