

FACTSHEET

De WHOA

Marina Luijkx en Anne Mennens
23-02-2023

Onderdeel van de videopodcastserie over de gereedschapskist van de onderneming in zwaar weer. Hierbij een kort overzicht van de belangrijkste punten.

De WHOA, wat is dat?

De WHOA staat voor Wet Homologatie Onderhands Akkoord. Deze wet is op 1 januari 2021 in werking getreden. Met een WHOA-akkoord kunnen de schulden van een onderneming worden gesaneerd. Vóór de inwerkingtreding van de WHOA was voor zo'n akkoord instemming van alle betrokken schuldeisers vereist. Een WHOA-akkoord kan echter door de rechtbank worden opgelegd aan tegenstemmende schuldeisers en aandeelhouders.

Voor wie en wanneer biedt de WHOA uitkomst?

De WHOA is beschikbaar voor ondernemingen die vanwege een te zware schuldenlast insolvent dreigen te raken terwijl zij beschikken over bedrijfsactiviteiten die nog wel levensvatbaar zijn. Met de WHOA kunnen schulden worden geherstructureerd maar kunnen ook overeenkomsten worden beëindigd. De WHOA kan door alle soorten ondernemingen, van klein tot groot, worden gebruikt.

Om voor de WHOA in aanmerking te komen moet sprake zijn van een dreigend faillissement. Tegelijkertijd moet de onderneming nog wel in staat zijn om tijdens het WHOA-traject zijn lopende verplichtingen te voldoen. Wees er dus op tijd bij.

Verder is het van belang dat de onderneming haar gezamenlijke schuldeisers een daadwerkelijke meerwaarde kan bieden met een WHOA-akkoord. De WHOA moet ten opzichte van andere mogelijke scenario's, zoals faillissement, een duidelijke plus opleveren voor de gezamenlijke crediteuren.

Hoe ziet een succesvol WHOA-traject eruit?

In het kort ziet de WHOA-procedure er als volgt uit: aanbod, stemming en homologatie (i.e. goedkeuring van de rechter). Dit is te zien in onderstaande graphic:

- Bij de aanvang van een WHOA-traject moet een startverklaring worden gedeponeerd bij de rechtbank.
- Vervolgens zal de schuldenaar (of een door de rechtbank benoemde herstructureringsdeskundige) een akkoord voorbereiden en dat aanbieden aan de schuldeisers. Het akkoord kan gericht zijn op reorganisatie of op liquidatie. De schuldenaar heeft veel vrijheid bij het vormgeven van de inhoud van het akkoord.
- Tijdens de voorbereidingen van een akkoord kan bij de rechtbank om een afkoelingsperiode worden verzocht.
- Er wordt gestemd in klassen. Schuldeisers met vergelijkbare posities worden in één klasse geplaatst. Een klasse heeft voorgestemd als ten minste 2/3e van het totale bedrag aan vorderingen in die klasse voor is.
- Als ten minste één (in the money) klasse voor heeft gestemd kan een homologatieverzoek bij de rechtbank worden ingediend. De rechter zal het verzoek beoordelen.
- De doorlooptijd van een volledig WHOA-traject is al gauw een aantal maanden.



Klik op de afbeelding voor een vergroting

Wanneer kan een homologatieverzoek worden afgewezen?

De wet kent enkele algemene en aanvullende weigeringsgronden. De algemene weigeringsgronden worden door de rechter altijd getoetst. Enkele voorbeelden:

- Er dreigt geen faillissement voor de schuldenaar
- Het akkoord bevat niet alle voorgeschreven informatie, de klassenindeling of stemmingsprocedure voldoet niet aan de eisen van de wet
- De nakoming van het akkoord is niet voldoende gewaarborgd.

De aanvullende weigeringsgronden worden alleen getoetst als een tegenstemmende schuldeiser daar een beroep op doet. Enkele voorbeelden:

- Best interests-test: een schuldeiser is in faillissement beter af dan met een WHOA-akkoord
- de waarde van de onderneming is niet eerlijk (conform de rangorde) verdeeld over de verschillende klassen.

Tips voor de praktijk

Wij zien dat het ondernemingen kan helpen om al vroegtijdig in gesprek te gaan met schuldeisers. Dat kan een WHOA-traject aanzienlijk vergemakkelijken en kan kosten besparen.

Verder is transparantie en informatievoorziening key. Als er vragen en/of twijfels zijn bij schuldeisers, is het van belang dat er afdoende informatie wordt aangeleverd om deze vragen te beantwoorden en gerezen twijfels weg te nemen. Het is dan ook van belang om de administratie op orde te hebben en goed te communiceren. Zie [de checklist](#) op onze WHOA-website met informatie die in ieder geval nodig is voor een WHOA-traject.

[Onze WHOA-website](#) geeft daarnaast ook veel antwoorden op andere veel gestelde vragen.

WYN
STAEL
ADVOCATEN



Vragen?

Als de videopodcast aanleiding heeft gegeven voor vervolgvragen of als u wilt sparren over specifieke praktijksituaties, neem dan gerust contact met ons op via m.luijkx@wijnstael.nl (030 232 08 30) of a.mennens@wijnstael.nl (030 232 08 22).